

Herzlich willkommen bei IB²S Erläuterungen zum Stellenangebot



Wir würden uns freuen, Sie als neue Repräsentantin oder neuen Repräsentanten von IB²S begrüßen zu dürfen

Ihre Aufgaben:

Zu Ihren Aufgaben gehören die Betreuung und Beratung des inhabergeführten Mittelstandes über

das IB²S-Wirtschaftsmodell und das IB²S-Non-Profit-Orga-Modell.

Ihre Aufgabe umfasst darüber hinaus den Kontakt und die Verhandlungen mit Steuerberatern, Wirtschaftsprüfern, Rechtsanwälten und der Finanzverwaltungen einschließlich der jeweils zuständigen Oberfinanzdirektionen.

Sie können mit Bewertungsfragen, Gewinnplanung, Unternehmenssteuern und Arbeitsvertragsrecht umgehen und setzen sich im Ernstfall auch erfolgreich mit Steuerberatern und Finanzbehörden auseinander.

Als Personal-Liaison-Manager(in) kümmern Sie sich um Ihre Kunden auch nach der Einführung des IB²S-Wirtschafts-Modells oder des IB²S-Non-Profit-Orga-Modells im Unternehmen des Kunden. Sie betreuen und beraten den kundenbezogenen Teil des Geschäftes selbständig und sorgen für eine entsprechende Information über das Modell und für seine Durchsetzung im Personal des Kunden.

Dabei geht es nicht um Ihren Titel, es geht ausschließlich um Ihre Fähigkeiten. Es geht auch nicht darum, ob Sie jung sind, sondern ausschließlich darum, ob Sie leistungsfähig und leistungswillig sind, gegebenenfalls auch etwas Neues dazulernen. Wichtig ist auch, dass Sie als Person beim Kunden Vertrauen genießen und bei Inhabern, Führungskräften, Beratern des Unternehmers und auch beim Personal gut angesehen sind. Sie brauchen die Fähigkeit zu überzeugen und Ihr Wissen zum Wohl des Ganzen einzusetzen.

Für die Aufgabe des Personal-Liaison-Managers spielt es keine Rolle, ob Sie einmal eine standesrechtliche Zulassung besessen haben und warum sie verloren gegangen ist. Wir erwarten nur, dass Sie das vom Kunden und uns in Sie gesetzte Vertrauen rechtfertigen. Deshalb sind wir bereit und in der Lage, auch „2. Chancen“ zu gewähren und auch ältere Mitarbeiter mit ihrem wertvollen Erfahrungsschatz in unser Team zu integrieren.

Fazit: Es geht nicht um die goldene Maske, es geht um den Kopf, der sich dahinter verbirgt.

Was erwarten wir von Ihnen?

Als unser Repräsentant und Personal-Liaison-Manager für den Kunden bieten Sie gemeinsam mit uns Ihren Mandanten:

- Eine Kostenersparnis in Höhe von 7% der Personalkosten nach Steuern bei gleichzeitig 5% höherer Entlohnung,
- ohne Personalabbau,
- ohne Verlängerung der Arbeitszeit
- und ohne Betriebsverlegungen ins Ausland,

nur durch intelligente Nutzung der vorhandenen Rahmenbedingungen und modifizierte Anwendung von seit Jahrzehnten erprobten und angewandten Methoden.

Sie schalten von Beginn an den steuerlichen Berater Ihres Mandanten in die Planung und Entscheidungsfindung mit ein. Gemeinsam mit uns sichern Sie in jedem konkreten Einzelfall die Richtigkeit der Beratung durch eine vom Steuerberater / Wirtschaftsprüfer des Mandanten eingeholte

Telefon
0049 - (0)941 – 78543- 0

Fax
0049 - (0)941 – 78543-10

E-Mail
info@ib2s.biz

Internet:
www.ib2s.biz (IB²S-Wirtschafts-Modell) www.ib2s.org (IB²S-Non-Profit-Orga-Modell) www.ib2s.de (unsere Repräsentanten)

© IB²S 2000-2007

Herzlich willkommen bei IB²S Erläuterungen zum Stellenangebot



Anrufungsauskunft (Lohnsteuer) nach § 42 e EStG und eine verbindliche Auskunft nach § 89 Abs. 2 AO ab.

Sie benötigen hierzu fundierte Kenntnisse aus dem Bereich Rückdeckung, insbesondere Fondspolizen und deren Anwendung im Betriebsvermögen.

Für einen optimalen Ertrag ist zusätzlich Voraussetzung, dass Sie mittelfristig die Kapazitäten schaffen, um die Mitarbeiter unserer gemeinsamen Firmenkunden zeitnah vollständig zu beraten und zu einem angemessenen Abschluss zu bringen.

Und was tut IB²S?

IB²S steht Ihnen bei der Beratung des Firmenkunden und seiner Steuer- Rechts- und betriebswirtschaftlichen Berater über sämtliche modellbezogenen Komponenten auch vor Ort zur Verfügung. IB²S erstellt das Gesamtangebot und sämtliche erforderlichen Verträge wie Zusage, Abtretung usw. IB²S übernimmt auch die nachfolgende Pflege modellseits (Mutterschaft, Ausscheiden, Neueinstellungen usw.).

IB²S erledigt auch die für die Implantierung beim Kunden erforderlichen Beratungen und Berechnungen gemeinsam mit dem Steuerberater Ihres Kunden.

IB²S pflegt das Modell und unterstützt Sie dabei, das erforderliche Wissen zu erwerben, damit Sie Ihre Aufgaben erfüllen können. Außerdem stellt IB²S die erforderlichen Backoffice-Ressourcen wie Entwicklung von Werbemitteln usw. zur Verfügung.

Apropos Geld, wie viel gibt es zu verdienen?

Wir unterscheiden zwischen dem Firmengeschäft und der Auswertung des privaten Adressenmaterials.

Alle Erträge aus dem Firmengeschäft, die auf das IB²S-Wirtschafts-Modell oder IB²S-Non-Profit-Orga-Modell entfallen, werden 50:50 zwischen Ihnen und IB²S geteilt. Hierunter fallen vor allem alle Versicherungen und sonstigen Produkte, die das Unternehmen im Rahmen der Zusage abschließt.

Daneben werden bei vielen Mitarbeitern des Kunden Umstrukturierungen des Vermögens nötig sein, da die früheren Dispositionen, die auf Versorgung gerichtet sind, nach Abschluss des IB²S-Modells nicht mehr erforderlich sind. Die Auswertung dieses Potentials steht Ihnen zu 100% alleine zu.

Ihre Mitarbeit geschieht auf selbständiger Basis gegen angemessenen Umsatzanteil wie oben beschrieben. Aufgaben und Verdienstmöglichkeiten sind denen eines hochqualifizierten Unternehmensberaters, Rechtsanwaltes oder Steuerberaters mit eigener Kanzlei vergleichbar.

Und wie ist das alles vertraglich geregelt?

Die Zusammenarbeit ist aus juristischen Gründen in einem Franchisevertrag geregelt, der keine festen Kosten, Pauschalen oder Gebühren enthält. Sie führen nur bei Erfolg ab, weil Sie Bestandsführer sind. Über unsere interne Seite werden Sie auch zum IB²S-Franchise-Handbuch zugelassen.

Dieser Vertrag regelt die gegenseitigen Rechte und Pflichten und die Form der Zusammenarbeit. Im Interesse einer positiv geprägten Kundenbeziehung, einer guten Zusammenarbeit zwischen IB²S und seinen Repräsentant(inn)en und den Repräsentant(inn)en von IB²S untereinander verbietet dieser Vertrag viele im Strukturvertrieb übliche Methoden.

Lesen Sie bitte den Vertragstext und setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung, am besten per E-Mail.

Telefon
0049 - (0)941 - 78543- 0

Fax
0049 - (0)941 - 78543-10

E-Mail
info@ib2s.biz

Internet:
www.ib2s.biz (IB²S-Wirtschafts-Modell) www.ib2s.org (IB²S-Non-Profit-Orga-Modell) www.ib2s.de (unsere Repräsentanzen)

© IB²S 2000-2007

Herzlich willkommen bei IB²S Erläuterungen zum Stellenangebot



Kann ich IB²S als zusätzliches Produkt in mein bestehendes Unternehmen aufnehmen?

Uneingeschränkt ja. Wir verlangen keine Ausschließlichkeit. Wir erteilen auch keine Berufsverbote. Wenn Sie mit uns zusammenarbeiten, dürfen Sie lediglich bestehende Verhandlungen nicht durch Gegenangebote von Konkurrenten konterkarieren und sie dürfen für eine gewisse Zeit nach Ausscheiden keine eigenen Produkte auf den Markt bringen oder anbieten, die auf den gleichen Prinzipien beruhen.

Was gibt es noch zu sagen?

Wir möchten von Ihnen gerne wissen, wer Sie sind und welche Vorbildung, Erfahrung und organisatorische Möglichkeiten Sie haben.

Wir akzeptieren gerne Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir auf Papier zur Verfügung gestellte Unterlagen nicht zurücksenden, auch nicht, wenn kein Vertrag zustande kommt.

Wir freuen uns auf Sie.

Telefon
0049 - (0)941 – 78543- 0

Fax
0049 - (0)941 – 78543-10

E-Mail
info@ib2s.biz

Internet:
www.ib2s.biz (IB²S-Wirtschafts-Modell) www.ib2s.org (IB²S-Non-Profit-Orga-Modell) www.ib2s.de (unsere Repräsentanzen)

© IB²S 2000-2007